

СОЦИАЛЬНЫЕ КООПЕРАТИВЫ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Котов И.С.

Кооперативное движение, зародившееся в Западной Европе свыше двух столетий назад, традиционно представлено четырьмя основными типами организаций в зависимости от сферы хозяйственной деятельности – потребительскими, производственными, сельскохозяйственными и кредитными кооперативами. Тем не менее, исторический опыт и современная практика свидетельствуют о том, что спектр приложения усилий кооператоров значительно шире.

17 июля 2001 г. Парламент Франции специальным законом определил правовой статус социального кооператива. Последний рассматривается как «партнерство людей»; должен оказывать определенные социальные услуги на территории своей регистрации; его капитал формируется из имущественных паев его членов (включают работников и пользователей услуг кооператива, а также других физических и юридических лиц); управление осуществляется по принципу «один пайщик – один голос» либо коллегией избранных представителей; строгие ограничения при распределении прибылей между пайщиками (социальные кооперативы считаются неприбыльными (по законодательству Российской Федерации и Республики Беларусь – некоммерческими) организациями)).

В течение первого пятилетия после принятия закона о социальных кооперативах было зарегистрировано свыше 50 таких организаций. Виды их деятельности можно разделить на две группы: личные и общественные услуги (социальное обслуживание, здравоохранение, спорт, культура, образование, обеспечение жильем); окружающая среда и связанные с ней области (охрана природы, переработка вторичного сырья, природное и культурное наследие). Перечень услуг социальных кооперативов Франции достаточно обширен: аренда (прокат) автомобилей, музыка, живопись, образование, трудоустройство, салоны красоты, социальное обслуживание инвалидов и престарелых, ритуальные услуги, IT-технологии, организация занятий физкультурой и спортом, отдых, проектно-конструкторские работы и др. [1, с. 90-92].

Очевидно, что указанные вопросы решают не только социальные кооперативы. Их цели, выражающие, прежде всего, общественные, а не личные интересы, привлекают таких партнеров, которые не сумели реализовать свои проекты вне кооперативной формы организации деятельности. К примеру. Центр поддержки ремесел по обработке камня и Агентство по развитию экономических инициатив использовали организационные возможности социальных кооперативов для спасения уникального вида деятельности, которому грозит исчезновение из-за иностранной конкуренции и сокращения возможностей обучения мастеров [2, с. 93]. Данный проект, безусловно представляющий социально-культурную значимость, не вызвал интереса ни у частного бизнеса, ни у государственных структур. В таких случаях на помощь приходит кооперативный сектор.

Следует отметить, что современная Франция не является пионером в развитии социальной кооперации. В конце 1920-х гг. в США (Элк Сити, штат Оклахома) появляется первый в мире кооператив в области здравоохранения. Главной причиной стала чрезвычайно высокая стоимость

медицинских услуг, недостаточное развитие системы страховой медицины, почти полное отсутствие соответствующих государственных программ. Несмотря на сопротивление местных врачей, которых вполне устраивали доходы от частной практики, доктор Майкл Шадида смог к 1936 г. привлечь в свой кооператив свыше 2,5 тыс. человек, построить лечебный корпус на 75 коек с лабораторией и всем необходимым клиническим оборудованием. К середине прошлого столетия в США насчитывалось 30 медицинских кооперативов [3, с. 237-252]. Однако к настоящему времени таковых почти не осталось, поскольку после Второй мировой войны в США был создан общедоступный институт медицинских страховок.

С 1970-х гг. в США получили распространение кооперативы по совместному проживанию и обслуживанию пожилых людей (*senior co-op housing*) и кооперативы по уходу за детьми (*baby-sitting co-ops*). Первые представляют собой, в нашем понимании, кооперативные дома престарелых. Одиноким пожилым людям, не имеющим возможность оплачивать свое пребывание в элитных учреждениях, на взносы со своих пенсий и иных доходов арендуют помещения, нанимают обслуживающий, в том числе и медицинский, персонал и получают возможность достойно провести остаток жизни. При этом, в отличие от государственных заведений, обитатели кооперативных домов для пожилых имеют реальную возможность управлять деятельностью учреждения в соответствии со своими потребностями и пожеланиями [4, с. 77-80]. Кооперативы по уходу за детьми (кооперативные детские садики) создаются молодыми семьями, для которых накладно содержать своих детей в частных детских садах (в США, в отличие от бывшего СССР, нет такой развитой, доступной и эффективной государственной системы дошкольного воспитания). В этих кооперативах в качестве персонала (воспитателей, поваров, техничек) работают как специально нанятые люди, так и сами пайщики.

Таким образом, социальная кооперация, независимо от конкретных видов деятельности, в условиях либеральной рыночной экономики не имеет своей ключевой целью получение прибыли, не является дополнительным источником денежных доходов для пайщиков. Она призвана улучшить условия их жизни, решать те социально значимые проблемы, которые не входят в компетенцию государства (не предусматривают бюджетного финансирования), а также не представляют интереса для предпринимателей по причине низкой (а зачастую и вовсе нулевой) прибыльности. Это подтверждает идею видного канадского теоретика кооперации А.Ф. Лейдлоу, высказанную им в докладе на конгрессе Международного кооперативного альянса в 1980 г. «Кооперативы в 2000 г.»: ни один из трех секторов экономики (государственный, частный и кооперативный) не смог сам по себе решить всех экономических проблем и обеспечить совершенный экономический строй [5, с. 57]. Использование прошлого и нынешнего опыта деятельности социальных кооперативов в условиях трансформационных процессов в России и Беларуси может стать существенным фактором формирования устойчивых и эффективных социально-экономических систем.

Библиографический список:

1. Margado A. The Social Cooperative: a Cooperative Form Still in Making // *Revue Internationale De L'Economie Sociale. French Cooperatives, Europe and Globalization*. Octobre 2006.
2. Idid.
3. Parker F. The First 125 Years. A History of Distributive and Service Cooperation in the United States 1829-1954. – Superior, Wisc.: Cooperative Publishing Association, 1956.
4. Nadeau E.G., Thompson D.G. Cooperation Works! How People Are Using Cooperative Action to Rebuild Communities and Revitalize the Economy. Rochester, Vinn.: Loan Oak Press, 1996.
5. Сахарова Д.Б. История и теория кооперативного движения. Минск: Новое знание, 2009.